

UNDR

FIASnytt

SIDE 1

NOVEMBER 2021

Ivar Holte AS – ny leverandør til FIAS

Ivar Holte AS er en grossistvirksomhet med røtter helt tilbake til 1948. Nåværende eiere kjøpte selskapet i 2003. De forsyner det Norske markedet med emballaseløsninger i plast og blikk, beskyttelse i plast til industrien samt forbruksvarer til sykehus og laboratorier. Kontor og lager er sentralt plassert på Skedsmokorset rett utenfor Oslo. Her lagerfører de store deler av sitt sortiment.

De samarbeider med mange store produsenter i Europa, så finner du ikke det du leter etter i deres standardsortiment er mulighetene mange. de kan også være behjelpelig med å lage verktøy dersom du ønsker en unik design. Som kunde av Ivar Holte kan du forvente god service, korte ledetider og konkurransedyktige priser.

Selskapet Ivar Holte AS, skal bevisst forsøke å påvirke vårt ytre miljø med minst mulig konsekvenser og skadelig stoffer. Gjennom sin samarbeidspartner Stena Miljø så bestreber de nettopp dette.

Se mer informasjon om produktområdene Ivar Holte AS forhandler: www.ivar-holte.no

Kontaktperson er Benedikte Fjellheim
Tlf: 64 83 88 84 | Mob: 92 86 15 81
Vestvollveien 32G, 2019 Skedsmokorset

IVAR
Hoete AS

Svea Finans bedriftsfinansiering

Fiskeindustrien er en kapitalkrevende bransje. Det kreves investeringer i maskiner og utstyr, forskuttering av lønnskostnader og kjøp av varer og tjenester, samt kapitalbinding i kundefordringer når faktura endelig er sendt til kunden. Skal bedriften kunne overholde sine egne forpliktelser er tilgangen til likviditet svært viktig. Det finnes flere eksempler der bedrifter har solgt seg selv konkurs. Det høres rart ut, men det kan skje dersom likviditeten ikke strekker til. Det er som kjent ikke mulig å betale regningene med kundefordringer.

Lang kredittid til kunder kan derfor være spesielt krevende, men Svea har løsninger som kan sørge for at bedriften får tilgang på tilstrekkelig arbeidskapital.

Hvordan kan man redusere kapitalbindingen uten at det påvirker kundens kredittid?

Heldigvis finnes det løsninger der ute som ikke påvirker det gode forholdet dere har til kundene. Den mest fleksible og raskeste måten å redusere kapitalbinding på, er å selge enkeltstående faktura. Svea tar da risikoen for at kunden ikke klarer å betale, og kunden kan beholde kredittiden som de alltid har hatt. Normalt er kjøpesummen tilgjengelig innen 24 timer etter at fakturaen er solgt.

Mange velger også en factoringløsning. Til forskjell fra en fakturakjøpsløsning er factoring en mer helhetlig løsning, hvor vi følger opp alle fakturaene dine slik at du får bedre likviditet og mer forutsigbarhet.

Det er ikke alltid lett å vite hva som passer for akkurat dere.

Heldigvis er vi alltid her for å hjelpe dere på veien.

Vil du vite mer om factoring og fakturakjøp?

[Les mer her](#)

eller ring oss for en hyggelig prat! Tlf. 21 54 24 00

SVEA

ahlsell – ny samarbeidspartner til FIAS

Med et markedsledende sortiment innen VA, VVS og Elektro, Verktøy og HMS, er Ahlsell en totalleverandør som gjør det mulig for deg å øke effektiviteten og holde kostnadene nede.



- Håper du ønsker å bli bedre kjent med oss, sier Torbjørn Johnsen, leder for fiskeri og havbruk.

Ahlsell er her for å gjøre det enklere å være proff. Dette gjør vi gjennom deres kunnskap, sortiment, tjenester og vilje til å gjøre det lille ekstra.

De tilbyr et bredt sortiment av produkter som leveres til rett sted, i rett tid og til konkurransedyktige priser. Fra ett sted har du tilgang til riktig kompetanse og over 100.000 lagerførte artikler fra ledende leverandører. Ahlsell bistår også med service og råd for å forenkle din arbeidshverdag.

Du trenger bare èn

Med Ahlsell som leverandør får du:

- En trygg partner
- Tilgang til markedets bredeste sortiment via èn kontaktperson – din selger
- Et nett med Proffsentre og salgskontorer over hele landet
- En komplet nettbutikk hvor du til og med kan handle i via din smarttelefon
- Leveringssikkerhet i verdensklasse
- En samarbeidspartner med siktet innstilt på fremtiden

6 GRUNNER TIL Å VELGE AHLSELL!

01 | Alt på ett sted

Noe av det som skiller Ahlsell fra andre, er deres brede og dype sortiment. Nærmest uansett hvilken bransje du jobber innenfor, har de det meste du trenger til jobben. Alt fra installasjonsprodukter innen VA, VVS og Elektro, til verktøy, arbeidsklær, verneutstyr og for- bruksmateriell. Og nettopp fordi de kan tilby veldig mye av det du har behov for i arbeidshverdagen, gjør de det mulig for deg å øke effektiviteten og holde kostnadene dine nede.

02 | De er der du trenger dem

En viktig del av deres identitet, er den lokale tilstedeværelsen. Gjennom butikker og salgskontorer, er de på plass i mange norske byer og tettsteder. I butikkene deres finner du mellom 6 000 – 18 000 artikler, hvor du plukker selv det du behøver direkte fra hyllen. Og skulle du savne noe, er det normalt framme dagen etter.

03 | Norges største samling av spesialister

Som Ahlsellkunde trenger du bare å forholde deg til ÈN kontaktperson, som du kan spørre om nesten ALT mellom himling og jord. Hemmeligheten deres er at hver eneste Ahlsell-selger, har flust med kompetente kollegaer i ryggen, som bistår med sin spesialistkompetanse.



04 | Tjenester som gjør alt litt enklere

I tillegg tilbyr de en rekke smarte tjenester som forenkler din arbeids- hverdag. Profiling av arbeidsklær, service på verneutstyret, kurstilbud og administrative verktøy, er kun noen av dem. I tillegg kan du bli medlem i landets største fordelsprogram for profesjonelle.

05 | Logistikk-løsninger som gir deg bakoversveis

Fra Ahlsell sitt logistikk-senter på Gardermoen server de hele landet med leveranser på 1-2 dager. Ved å være sertifisert etter de strengeste krav innen kvalitet og miljø, skal du forvente den beste leveringspresisjonen på markedet. I tillegg til levering der du er, eller via deres hentepunkter – tilbyr de en rekke logistikk-løsninger som effektiviserer varefløyten, uansett hvor du jobber.

06 | Best i klassen på e-handels-løsninger

Det skal være enkelt å handle hos Ahlsell. Kundene forteller at nettbutikken deres er en av bransjens beste og enkleste å finne varer og bestille fra. I tillegg er alle deres 50.000 lagerførte artikler tilgjengelig fra lomma, gjennom deres mobil-app. Ahlsell har også muligheten til å integrere nettbutikken sin inn i det forretnings-systemet du benytter deg av.

KUNDESENTER

For å gjøre det enklere å være kunde hos Ahlsell, har de et eget kundesenter som kan hjelpe deg med alt innen sporing, retur og reklamasjon.

De hjelper deg med:

- Avvik
- Reklamasjon
- Sporing
- Skade
- Retur
- Faktura



Kundesenter: Åpningstider: Man - Tors: 07 - 16 Fredag: 07 - 15 | Telefon: 4000 44 88 | Kundeportal: www.ahlsell.no/kundesenter



Handle i nettbutikken

Logg deg inn i Ahlsell sin nettbutikk for å handle blant 100.000 artikler.

Kontakt

Søk opp en av deres kontaktpersoner, eller finn kontaktinfo til en bestemt avdeling.

Kataloger

Bla i en av deres mange aktuelle produktkataloger og brosjyrer.

Kampanjer

Sjekk ut aktuelle tilbud med sesongaktuelle produkter og løsninger.



Bent Brandt og Myhrvold-Gruppen slår seg sammen til en nordisk allianse i næringsmiddelbransjen

To av Nordens ledende storkjøkkenleverandører og leverandører av utstyr til dagligvare og matindustrien forbereder seg på felles nordisk vekst og utvikling.

1. november har to solide familieeide selskaper signert en avtale som skaper en ny og sterk nordisk allianse innen storkjøkken, dagligvare og matindustrien med en samlet omsetning på NOK 1,1 milliard.

BENT BRANDT, som er Danmarks største leverandør av utstyr og tilbehør til profesjonelle kjøkken, har ervervet alle aksjene i det velfunderte norske selskapet Myhrvold-Gruppen. Myhrvold-Gruppen har en sterk posisjon i Norge og Sverige som forhandler av utstyr til Horeca-markedet, matindustrien, samt innen ferskvare- og delikatesseavdelingene i de store supermarkedkjedene.

SAMMENFALLENDE VERDIER

«Vi er to selskaper som er veldig like på mange måter», sier Mikael Brandt, som er 2. generasjon og styreleder i BENT BRANDT. «BENT BRANDT er en mer enn 50 år gammel familiebedrift, og Myhrvold-Gruppen har eksistert siden 1909 med familien som hovedaksjonærer. Begge selskapene har samme respekt og høye forretningsmoral overfor både kunder og leverandører, har svært lojale og kompetente medarbeidere og representerer noen av verdens ledende produsenter».

BUSINESS AS USUAL

Styreleder i Myhrvold-Gruppen, Stein O. Levorsen, ser store utsikter og gode synergier i det fremtidige samarbeidet, som blir «business as usual». Begge selskapene fortsetter å drive under eget navn og alle ansatte, inkludert ledelsen i de to selskapene, fortsetter som før.

For Mikael Brandt er alliansen en del av vekstplanene som Aarhus-selskapet lanserte for noen måneder siden. Her ble både en styrket ledelse og planene om å åpne et 1600 m2 stort showroom, demokjøkken og hentelager i København våren 2022 offentliggjort.

Samtidig presenterte vi en styrket ledelse i BENT BRANDT, hvor Mikael Brandt har overlatt rollen som administrerende direktør til Peter Lonnebjerg, som har sittet i styret i selskapet vårt i snart 20 år. Mikael Brandt har overtatt vervet som arbeidende styreleder etter selskapets grunnlegger, Bent Brandt, som fortsetter som styremedlem.

Alliansen mellom BENT BRANDT og Myhrvold-Gruppen inneholder så mye synergi og gir så mye mening at vi ser frem til å høste fruktene av den nordiske ekspansjonen sammen med våre kunder, leverandører og partnere.

BENT BRANDT
Godt Grej til gastronomi

MYHRVOLD-GRUPPEN
FOOD EQUIPMENT SINCE 1909





UNDR

ETAR



Vinterfiske nærmer seg - Vi i Skala har utstyret du behøver!

Vi kan tilby et bredt spekter av produkter og tjenester som sikrer deg effektiv og trygg produksjon. Dette omfatter blant annet hygiesystemer og -rådgivning og analyseutstyr og analyseinstrumenter, kniver, slipeutstyr og verne- og personaltutstyr som hansker, sko, klær, forklær, hjelmer og annen bekledning. Ved å samle innkjøpene til én hovedleverandør kan innkjøpsprosessen forenkles betydelig – fra bestilling til fakturering.

Bredt sortiment av kniver

Vi har alle knivene du behøver for produksjon og fører kvalitetskniver fra Dick, Frosts og Victorinox



Klær og utstyr utviklet for næringsmiddelindustrien

Skala har et bredt utvalg av markedets beste arbeidsklær. Våre klær er komfortable, enkle å rengjøre, slitesterke med god kvalitet.



Den bærekraftige fiskekassen

EcoFishBox er laget av fiber, er gjenvinnbar, vanntett, hygienisk og kan holde mat i kjølekjeden over lang tid. Dette er et spennende og langt mer miljø-vennlig alternativ til dagens kasser i EPS og plast. Du finner EcoFishBox på skalanetshop.no



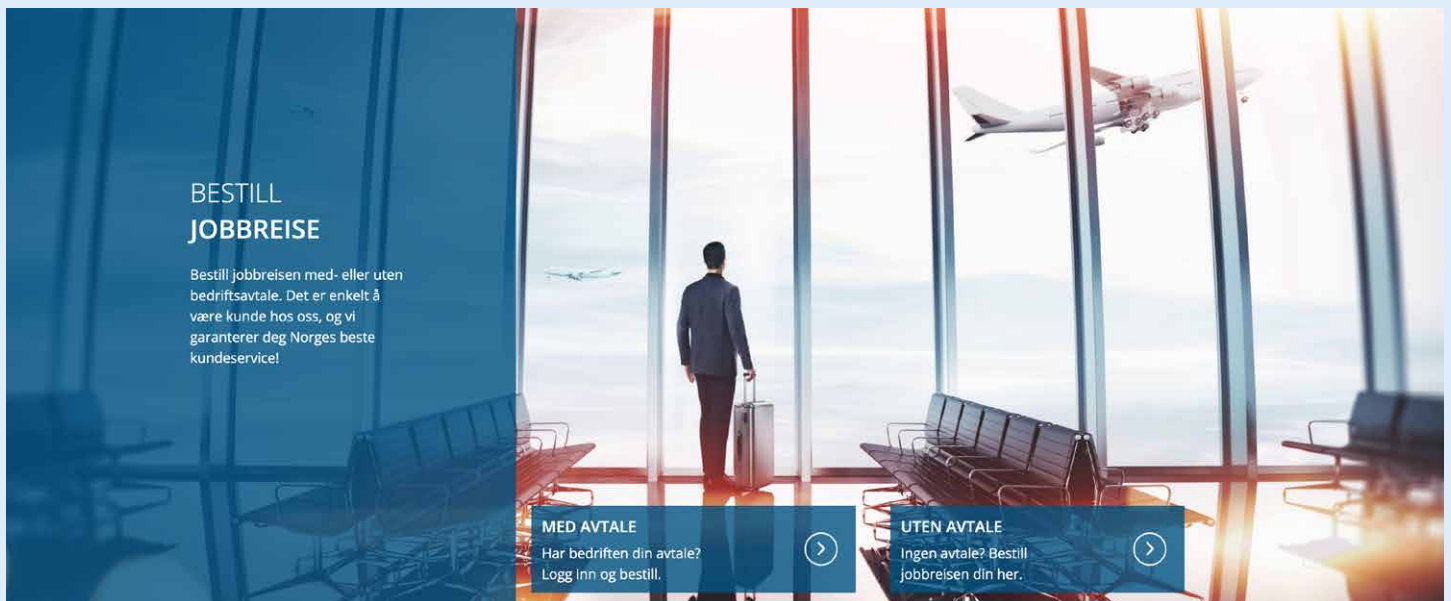
NY NETTBUTIKK

Endelig er vår nye nettbutikk lansert!

Enklere og raskere innkjøp med Skalas nye nettbutikk. Skala tilbyr et meget bredt utvalg av driftsutstyr til næringsmiddelindustrien, tilpasset denne industriens behov.

 skalanetshop.no

skala



**BESTILL
JOBBREISE**

Bestill jobbreisen med- eller uten bedriftsavtale. Det er enkelt å være kunde hos oss, og vi garanterer deg Norges beste kundeservice!

MED AVTALE
Har bedriften din avtale?
Logg inn og bestill. >

UTEN AVTALE
Ingen avtale? Bestill
jobbreisen din her. >

Berg Hansen – ny leverandør i FIAS

Berg Hansen er Norges eldste og største reisebyrå. Vi er et norskeid byrå, med kontorer over hele Norge, da vi mener at lokal-tilstedeværelse er viktig for våre kunder.

Hos Berg Hansen Trondheim er vi 20 medarbeidere som bestiller alle type reiser. Hos oss får man enkelt kontroll over reisekostnadene, i tillegg til førsteklasses personlig service. Vi tilbyr online bestillingsløsninger, app og effektive verktøy som forenkler alle prosesser. Skulle det skje noe uventet på reisen, har vi assistanse og beredskap 24 timer i døgnet. Det betyr at dere kan ringe oss når som helst, fra hvor som helst, og dere vil treffe reiseeksperter som er lokalisert i Norge.

KONTAKTINFO:

Telefon: 73 10 47 100

Mail: trondheim@berg-hansen.no

www.berg-hansen.no



BERGHANSEN

Du reiser ikke alene



FIAS

Ditt eget innkjøpsselskap

Din bedrift får også utbetalt lojalitetsbonus

LITT DITT

+47 73 84 14 00 | post@fiasinnkjop.no | www.fiasinnkjop.no