



UNDR

FIASnytt

SIDE 1

SEPTEMBER, DEL 2 – 2026

FIAS inngår leverandøravtale med Onninen

FIAS (Fiskerinæringens innkjøpsselskap AS) har signert leverandøravtale med Onninen, en av Norges ledende grossister innen elektro. Avtalen gir medeierne i FIAS tilgang til Onninens industrisortiment og fagteam.



Fra venstre: Marius Lier, salgsdirektør Industri og Samferdsel i Onninen og Frode Kvamstad, daglig leder i FIAS

"Dette gir porteføljen vår en sterk leverandør som styrker leveringstryggheten og gir gode priser for medeierne våre", sier Frode Kvamstad, daglig leder i FIAS.

Onninens evne til å spisse sortimentet lokalt etter kundenes innspill og behov tilpassede er en av grunnene til at de ble godkjent som FIAS-leverandør. FIAS-medeierne holder til langs hele norskekysten, og nærhet til lager betyr raskere tilgang til deler og utstyr når noe står.

"En innkjøpsavtale handler om mer enn pris per komponent. Det handler om den totale kostnaden ved å holde hjulene i gang. Vi skal ikke være en leverandør medeierne må bruke tid på å lære opp, men en partner som foreslår effektive og bærekraftige løsninger", sier Marius Lier, salgsdirektør Industri og Samferdsel i Onninen.

"Vi er svært glade for statusen som godkjent FIAS-leverandør, og

det er nå jobben virkelig starter. Vi gleder oss til å fortsette arbeidet med kontaktene vi allerede har, og til å bli kjent med mange flere aktører i FIAS-nettverket", legger Lier til.

Avtalen er tilgjengelig for alle FIAS-medeiere. Medeiere som vil vite mer, kan kontakte FIAS eller Onninen.

Om Onninen

Onninen er en av Norges ledende grossister innen elektro, og har gjennom flere år bygget en sterk posisjon innenfor industri og samferdsel-segmentet, med lokal lagerføring av et bredt industrisortiment.

Om FIAS

Fiskerinæringens innkjøpsselskap AS (FIAS), har siden 1994 forhandlet fram markedets beste innkjøpsavtaler på vegne av våre 4000 bedrifter innen norsk sjømatnæring. FIAS er av og for medeierne og har siden 2010 utbetalt over 45 millioner til eierne.

Marius Lier, salgsdirektør Industri og Samferdsel i Onninen
926 94 937 | marius.lier@onninen.com

Kontakt: Frode Kvamstad, daglig leder, FIAS
970 43 974 | frode@fiasinnkjop.no



industri@onninen.com

onninen K



UNDR

ETAC



Hvor finner du gevinstene når kostnadene øker?

Tre webinarer om mer effektiv drift, bedre beslutninger og mindre manuelt arbeid.

Mange virksomheter opplever økte kostnader, press på marginene og stadig nye krav til dokumentasjon. Samtidig er det større forventninger til effektiv drift og gode beslutninger.

Da er spørsmålet ikke hvilke systemer du skal ha. Spørsmålet er hvor du kan spare tid, redusere unødvendig arbeid og få bedre oversikt over virksomheten.

I september inviterer vi til tre korte webinarer hvor vi deler erfaringer, råd og eksempler på hvordan teknologi kan bidra til mer effektiv drift og bedre beslutningsgrunnlag.

WEBINAR:
AI. Fra ambisjon til handling

Dato: 17.09.26

Klokkeslett: 09:00-09:45

AI er interessant når det løser konkrete oppgaver. Men hvor gir det faktisk verdi?

Vi viser eksempler på hvordan AI-agenter kan bidra til å redusere manuelt arbeid, gi raskere tilgang til informasjon og frigjøre tid til oppgaver som skaper større verdi for virksomheten.

WEBINAR:
Derfor skal du i skyen

Dato: 22.09.26

Klokkeslett: 09:00-09:45

For mange handler ikke skyen om teknologi. Det handler om å jobbe enklere, redusere risiko og være bedre rustet for fremtiden.

Vi ser på hva en overgang til skyen innebærer, og hvordan du finner en løsning som passer både dagens behov og planene videre.

WEBINAR:
Kontinuerlig forbedring – Cepheo Evergreen

Dato: 24.09.26

Klokkeslett: 09:00-09:45

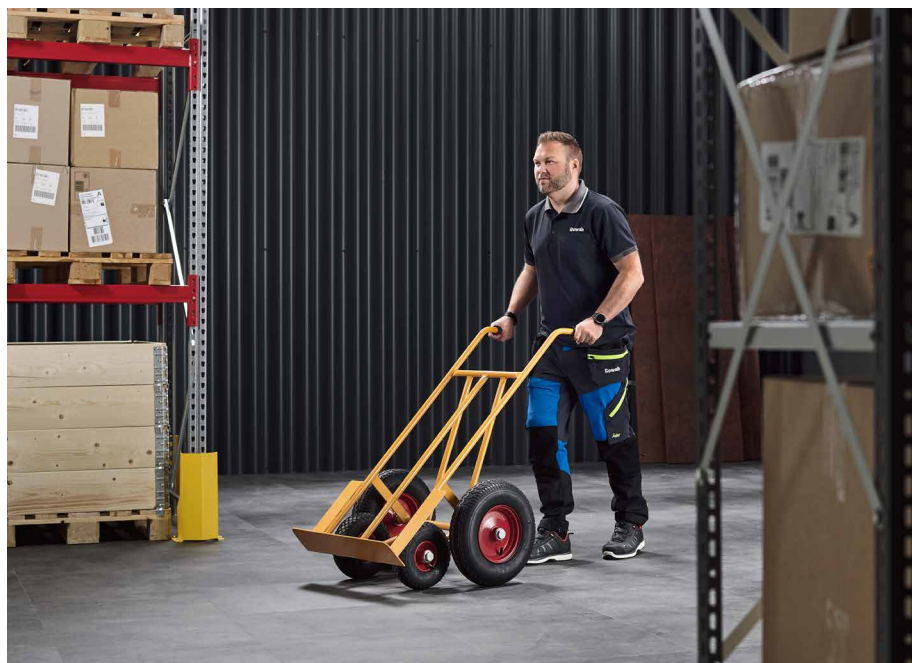
Implementeringen er ikke målet i seg selv. Verdien kommer av å utvikle og forbedre løsningen over tid.

Vi viser hvordan du kan sørge for at Dynamics 365 fortsetter å støtte virksomheten og skape verdi også etter at systemet er tatt i bruk.

Finn webinarer som passer best for deg. Du kan også delta på alle tre.

[Klikk her](#)

La utstyret ta de tunge løftene



Tunge og gjentatte løft kan belaste kroppen unødvendig. Med riktige løftehjelpemidler blir det enklere å løfte, flytte og håndtere tungt gods.

Som FIAS-medlem får du alltid 15 % rabatt på alt til arbeidsplassen, på tvers av produktkategorier.

Se hele utvalget på

cowab.no

RÖRELSE – Sekketralle

Sekketralle,
luftgummihjul, 250 kg

1 777,50
ekskl. mva.

[Mer info](#)



Hev- og senkbare arbeidsbord

Stort utvalg hev/senk arbeidsbenker

Fra **11 900,-**
ekskl. mva.

[Mer info](#)



ORKAN – Plattformvogn

Plattformvogn, rørgavl,
L1000 B700 mm,
med brems

Fra **3 317,-**
ekskl. mva.

[Mer info](#)



KRYSS AV HANDLELISTEN

NÅR DET LØNNER SEG MEST.

Kampanjepriser på produkter
til hele arbeidsplassen –
kun frem til **30. september**



cowab.no

Cowab



UTSTYR SOM HOLDER
NÆRINGEN I GANG

Teknisk teft? God med folk? Vi vil høre fra deg!

Skala Driftsutstyr søker en allsidig og engasjert kollega.

Liker du å finne løsninger, hjelpe kunder og ta i et tak? Hos oss får du kombinere salg, kundeservice og praktisk arbeid. En jobb for deg som trives både med en kundesamtale og med verktøy i hånden.

Skala Driftsutstyr leverer utstyr, mindre maskiner og komplette sluseløsninger til næringsmiddelindustrien. Vi tilbyr også hygieneprodukter, arbeidsbekledning, verneutstyr og forbruksvarer – og hjelper kundene med å gjøre arbeidsdagen enklere, tryggere og mer effektiv.



Dette får du bryne deg på:

- Veilede kunder og finne gode produktløsninger.
- Spore opp riktige reservedeler til kundenes maskiner i tett dialog med kunder og leverandører.
- Besøke kunder og følge opp salg av utstyr og mindre maskiner.
- Utføre enklere service på utstyret vi leverer.
- Registrere og følge opp ordre fra bestilling til levering.



Kjenner du deg igjen?

Du er teknisk anlagt, nysgjerrig og glad i mennesker. Du ser muligheter, tar initiativ og følger opp det du lover. Du liker å finne ut av ting og bidrar med både løsninger og godt humør.

Du har erfaring fra næringsmiddelindustrien.

Fagbrev innen elektro er en fordel, men ikke et krav.



En selvstendig hverdag. Et godt lag i ryggen.

- En variert hverdag med kundekontakt, salg og praktiske oppgaver.
- Engasjerte kollegaer som deler kunnskap og hjelper hverandre.
- Faglig utvikling sammen med dyktige kollegaer og kjente merkevareleverandører.
- Rom for egne initiativ og mulighet til å påvirke avdelingens utvikling.
- En rolle tett på kundene i en etablert, norsk eid virksomhet.



Din type jobb? La oss ta en prat!

Camilla Hamberg | 412 80 324 | camilla.hamberg@skala.no



Arbeidssted: Hjemmekontor med kundebesøk.
Du kan bo hvor som helst i landet, gjerne nær næringsmiddelindustrien.
Hovedkontoret vårt ligger i Oslo.

Vi vurderer søknader
fortløpende.

